

## Programme détaillé Application Spécialisée Vente Arc En Ciel DISC®

L'**Application Spécialisée Vente Arc En Ciel DISC®** apporte aux professionnels des Ressources Humaines, aux consultants et aux formateurs, une méthodologie et des outils permettant d'apporter une valeur ajoutée certaine dans un processus d'amélioration des performances commerciales.

**Organisme** : Arc-en-Ciel RH – Enregistrement n° 11 75 39777 75 auprès de la Préfecture d'Ile de France.

**Durée** : 3 heures

**Lieu** : Arc-en-Ciel RH – 19 rue Diderot – 92130 Issy les Moulineaux

**Formateur** : Alain DOLBEAU ou Patrice FABART

**Objectif** : Pouvoir mettre en application les concepts de la Méthode Arc En Ciel DISC® appliquée à la Vente.

**Pré requis** : Être certifié(e) à la Méthode des Couleurs Arc En Ciel DISC®.

**Méthode pédagogique** : interactive, favorisant l'apprentissage par une expérimentation directe.

### **Programme** :

- Reconnaître les couleurs d'un prospect-client.
- S'adapter à son interlocuteur.
- Utiliser les couleurs dans les phases de la vente.
- Vendre de façon appropriée en tenant compte de soi-même, d'autrui et de la situation du moment.
- Être conscient des risques de son acte de vente : minimiser une des trois composantes : Cow-Boy, Charmeur, Confesseur, Savant.

**Evaluation** : la session se termine par un examen oral basé sur la compréhension générale de l'Application Spécialisée Vente.

### **Support pédagogique** :

- 1 **Manuel** de formation (classeur)
- 1 **Clé USB** comprenant :
  - 📁 **Documents Vente Formateur**
    - 📄 Déroulé Vente Formateur (.doc)
    - 📄 Slides Vente (.ppt)
  - 📁 **Documents Vente Participant**
    - 📄 Manuel exercices Vente Participant (.doc)
    - 📄 Manuel Vente Participant (.ppt)
    - 📄 Fiche d'auto-suivi d'Entretien de vente (.doc)
    - 📄 Test final couleurs et vente (.doc)

**Présence** : une feuille de présence est signée quotidiennement.