

Programme détaillé Application Spécialisée Vente Arc En Ciel DISC®

L'**Application Spécialisée Vente Arc En Ciel DISC®** apporte aux professionnels des Ressources Humaines, aux consultants et aux formateurs, une méthodologie et des outils permettant d'apporter une valeur ajoutée certaine dans un processus d'amélioration des performances commerciales.

Organisme : Arc-en-Ciel RH – Enregistrement n° 11 75 39777 75 auprès de la Préfecture d'Ile de France.

Durée : 3 heures

Lieu : Arc-en-Ciel RH – 19 rue Diderot – 92130 Issy les Moulineaux

Formateur : Laurence GIROUD

Objectif : Pouvoir mettre en application les concepts de la Méthode Arc En Ciel DISC® appliquée à la Vente.

Pré requis : Être certifié(e) à la Méthode des Couleurs Arc En Ciel DISC®.

Méthode pédagogique : interactive, favorisant l'apprentissage par une expérimentation directe.

Programme :

- Reconnaître les couleurs d'un prospect-client.
- S'adapter à son interlocuteur.
- Utiliser les couleurs dans les phases de la vente.
- Vendre de façon appropriée en tenant compte de soi-même, d'autrui et de la situation du moment.
- Être conscient des risques de son acte de vente : minimiser une des trois composantes : Cow-Boy, Charmeur, Confesseur, Savant.

Evaluation : la session se termine par un examen oral basé sur la compréhension générale de l'Application Spécialisée Vente.

Support pédagogique :

- 1 **Manuel** de formation (classeur)
- 1 **Clé USB** comprenant :
 - 📁 **Documents Vente Formateur**
 - 📄 Déroulé Vente Formateur (.doc)
 - 📄 Slides Vente (.ppt)
 - 📁 **Documents Vente Participant**
 - 📄 Manuel exercices Vente Participant (.doc)
 - 📄 Manuel Vente Participant (.ppt)
 - 📄 Fiche d'auto-suivi d'Entretien de vente (.doc)
 - 📄 Test final couleurs et vente (.doc)

Présence : une feuille de présence est signée quotidiennement.